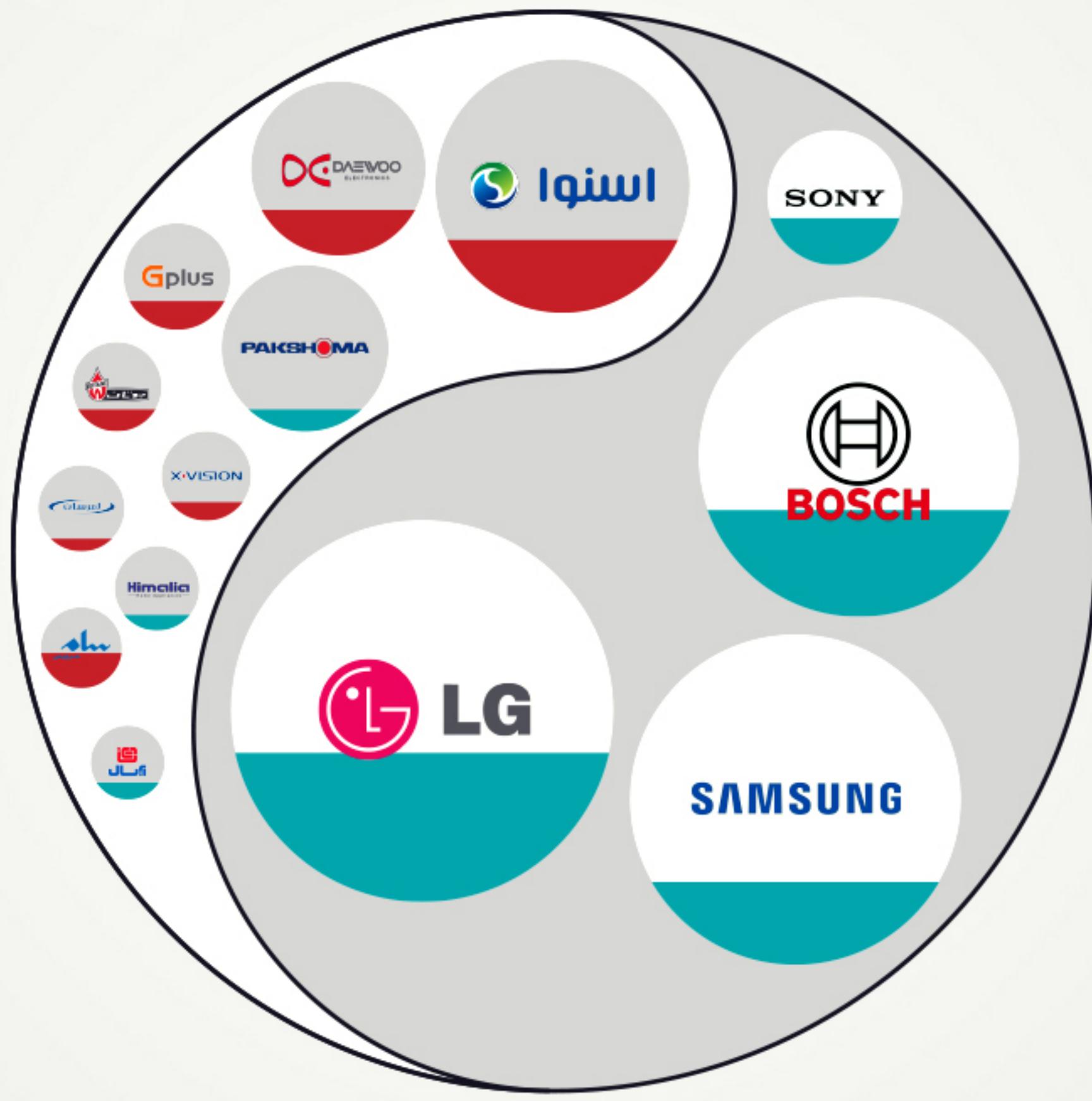


پر بازدید ترین برندهای صنعت لوازم خانگی ایران

کلان داده شبکه های اجتماعی درباره برندهای
لوازم خانگی حاضر در بازار ایران چه می گوید؟

حجم بازدید-احساسات کاربران نسبت به برند‌های لوازم خانگی

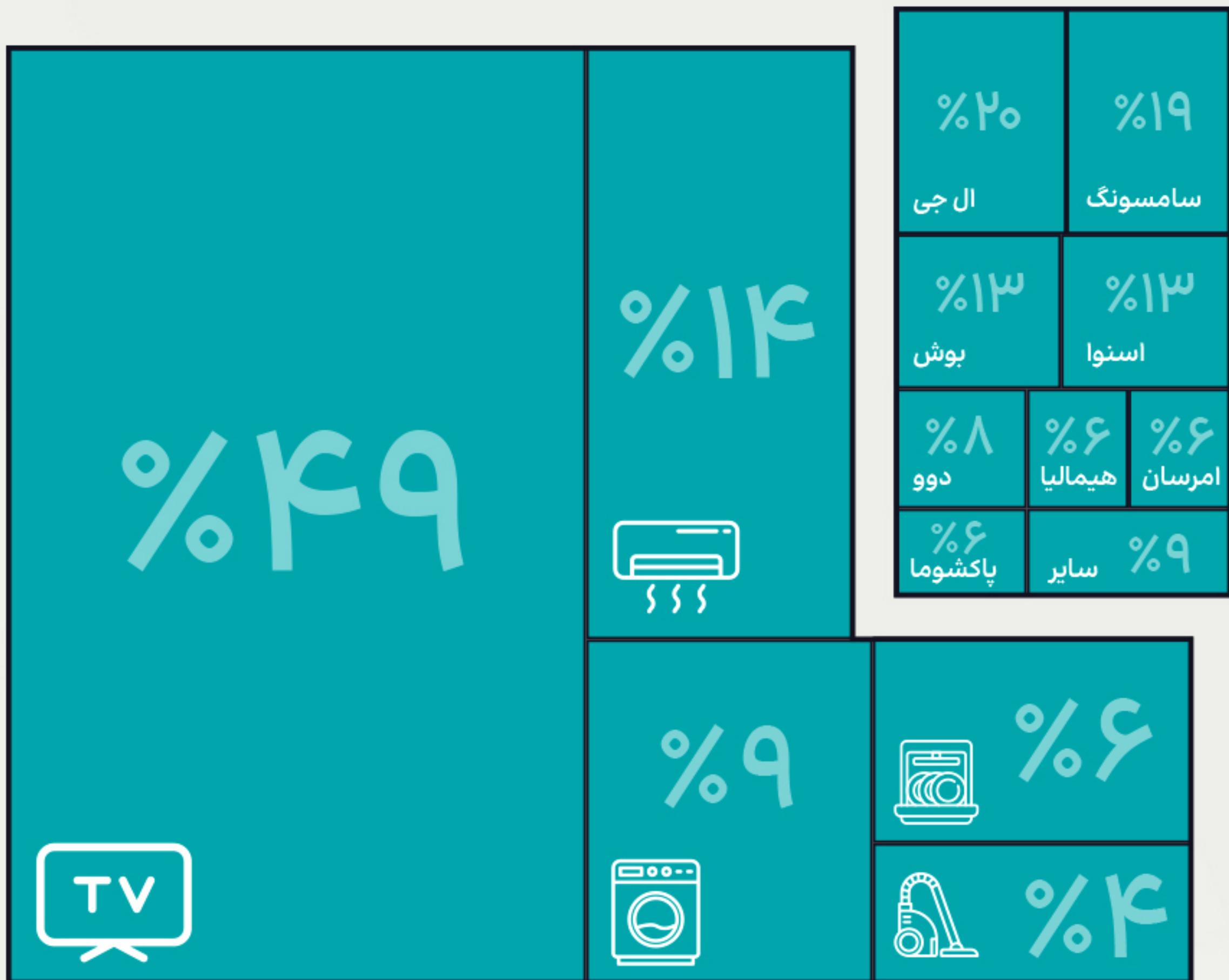


Dataak | دیتاک

برآیند احساسات کاربران نسبت به برند

منفی مثبت

آیتم‌های بزرگ لوازم خانگی با بیشترین محتوا در فضای مجازی



دیتای | Dataak

در شکل به عنوان نمونه سهم هر یک از برندهای مطرح «یخچال» در بازار ایران را مشخص کرده‌ایم.
حدس می‌زنید در مورد سایر آیتم‌های لوازم خانگی، سهم هر یک از برندها چقدر است؟

کلان داده شبکه‌های اجتماعی در بازار لوازم خانگی ایران

چه می‌گوید؟

- با وجود ممنوعیت واردات و کمیاب بودن برندهای خارجی لوازم خانگی، ۴ برندهای پر بازدید خارجی موجود در بازار ایران به تنها **۱۴۰ میلیون بازدید** دارند که بیش از دو برابر مجموع بازدید ها برندهای پر بازدید لوازم خانگی ایرانی (**۶۵ میلیون**) در کنار هم است. این در حالیست که بنا بر آخرین اعلام دبیرکل انجمن صنایع لوازم خانگی، لوازم خانگی ایرانی **۷۰ درصد فروش بازار ایران** را در اختیار خود دارند.
- کاربران نسبت به برندهای قدیمی ایرانی که قبل از ممنوعیت نیز فعالیت داشته و شناخته شده بوده‌اند مثل آبسال، پاکشوما و هیمالیا به مرتب **احساسات منفی کمتری** (در مقایسه با برندهای متولد شده پس از ممنوعیت واردات) ابراز کردند.
- کاربران ایرانی شبکه‌های اجتماعی، از میان برندهای خارجی، **ثبت‌ترین احساسات** را نسبت به برندهای **آل جی** ابراز کردند.
- در میان برندهای ایرانی، **آبسال** بهترین عملکرد را از نظر شاخص محبوبیت دارد.

■ شکایات عمدۀ کاربران از برندهای لوازم خانگی خارجی و داخلی

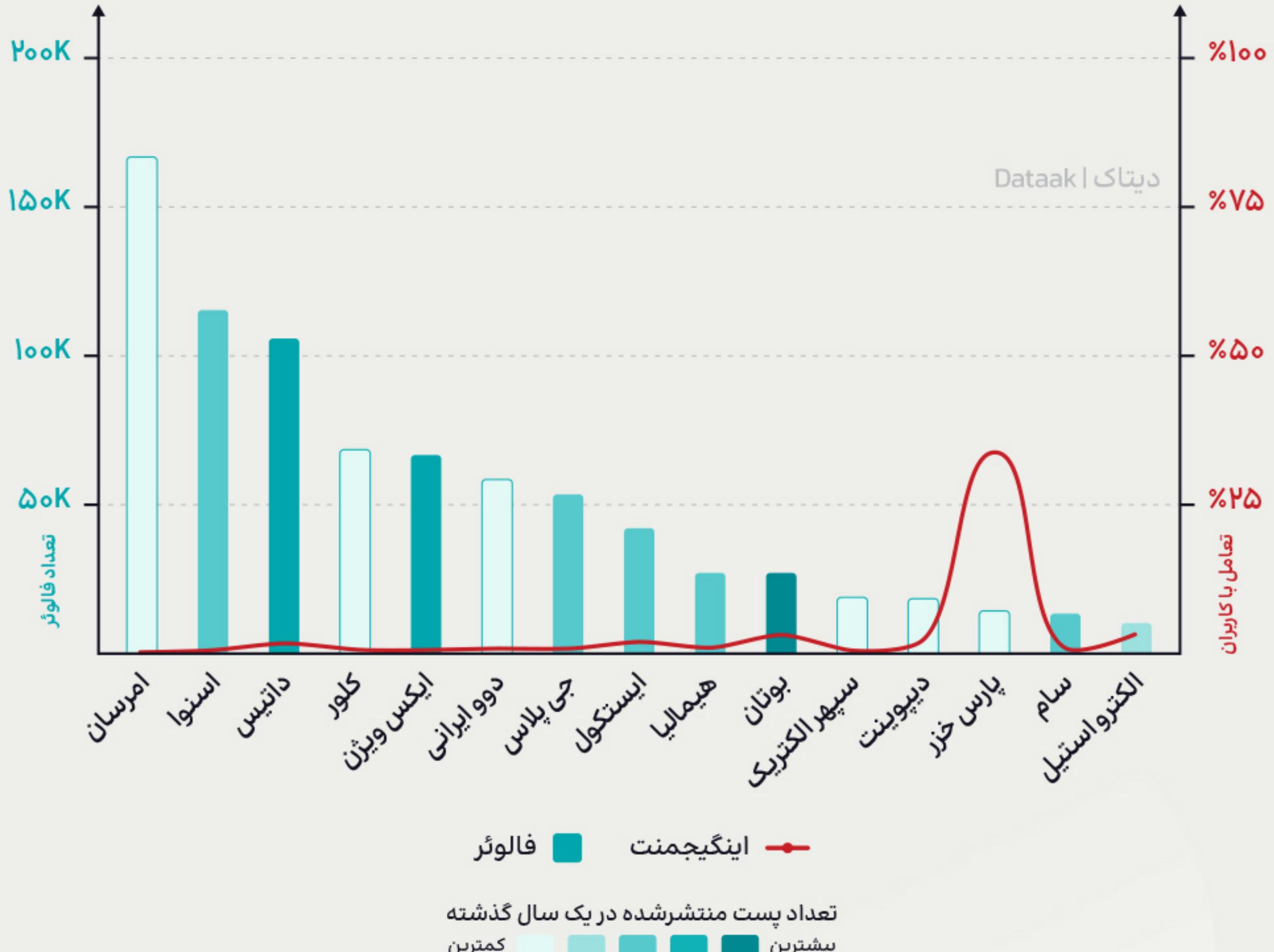
● برندهای خارجی:

- قیمت بالا در مقایسه با وضعیت اقتصادی ایران
- اصل نبودن نمونه‌های موجود در بازار ایران
- موجود نبودن محصولات در بازار
- نبود خدمات پس از فروش
- نبود قطعات یدکی

● برندهای ایرانی:

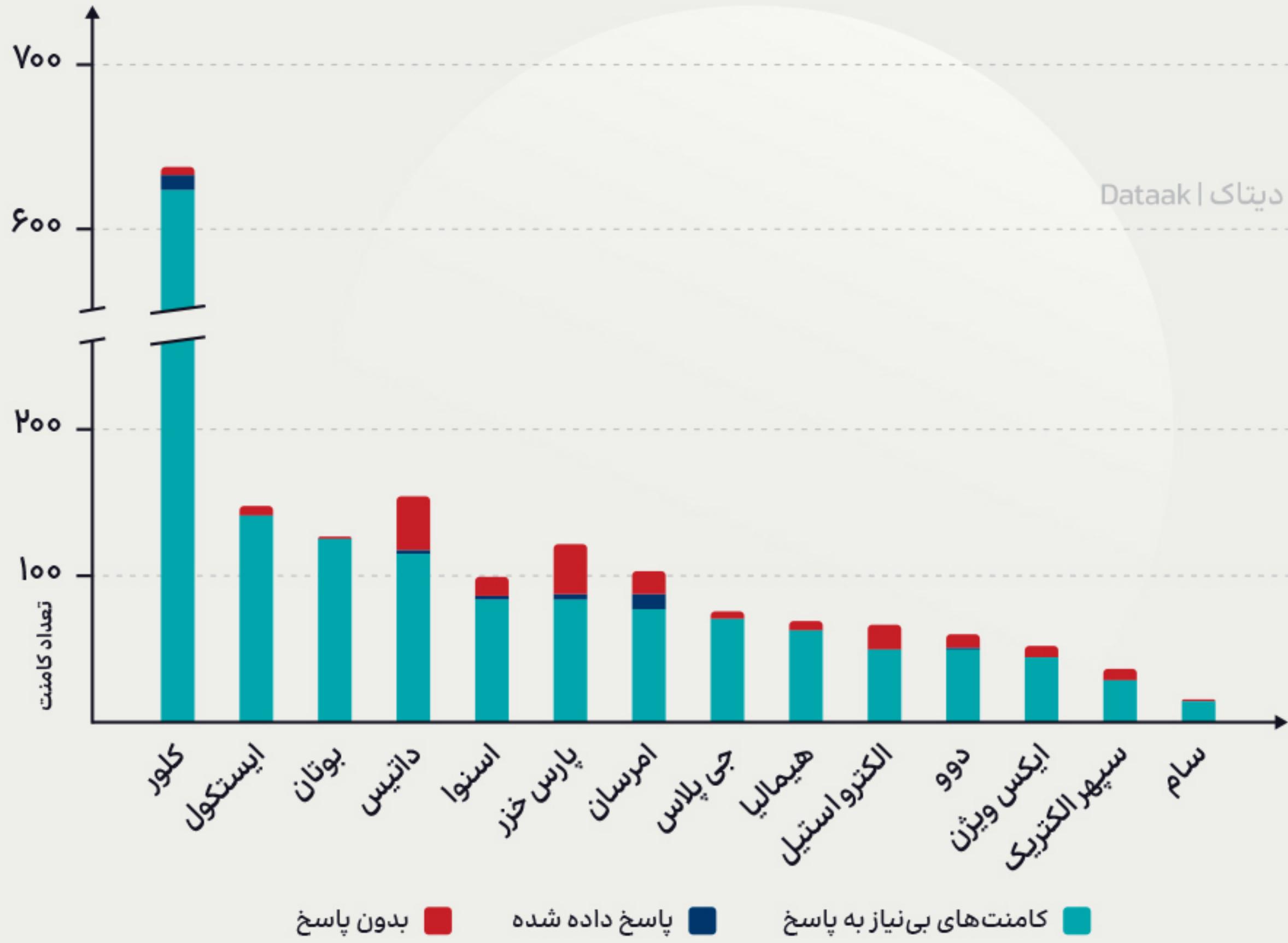
- مونتاژ قطعات چینی به اسم محصول ایرانی
- دست داشتن در ممنوعیت ورود لوازم خارجی
- قیمت بالا نسبت به کیفیت
- کیفیت پایین
- رانتی بودن

نمودار فالوئر-انگیجمنت صفحات اینستاگرام لوازم خانگی



تعداد پست منتشر شده در یک سال گذشته
کمترین بیشترین

نرخ پاسخگویی صفحات اینستاگرامی برندهای لوازم خانگی



صفحات برندهای معروف لوازم خانگی چقدر به سوالات مطرح شده توسط مخاطبان در کامنت‌ها پاسخ داده‌اند؟

■ نرخ پاسخگویی صفحات اینستاگرامی برندهای لوازم خانگی

- بخش قابل توجهی از برندهای لوازم خانگی یا **صفحه فعالی در اینستاگرام** ندارند یا فعالیت آنها در این شبکه اجتماعی **محدود** است.
- به نظر می رسد صفحات رسمی برندهای لوازم خانگی ایرانی در اینستاگرام به بخش قابل توجهی از کامنت های نیازمند پاسخ کاربران واکنش جدی نشان نمی دهند. این کامنت ها در بعضی موارد از اساس **نادیده گرفته شده** یا پنهان / حذف می شوند. بعضی صفحات هم بخش نظرات پست های خود را به روی کاربران می بندند.
- از نحوه فعالیت و پاسخگویی برندهای لوازم خانگی ایرانی در شبکه های اجتماعی به نظر می رسد که؛ برای درصد قابل توجهی از این برندها فعالیت، تعامل با کاربران و **تبلیغات در شبکه های اجتماعی** در استراتژی های بازاریابی **اولویت بالایی** ندارد.
- عوامل مختلفی مثل احساسات شدیدا منفی به برندهای ایرانی به خاطر ممنوعیت ورود **لوازم خانگی خارجی** و احتمالا بلا تکلیفی در استراتژی محتوایی و نحوه واکنش به انتقادات باعث شده، این برندها ترجیح بدنهن تلاش های بازاریابی خود را بیشتر بر **تبلیغات محیطی و تلویزیونی** متمرکز کنند؛ جایی که رقیب قدرتمند خارجی امکان حضور و فعالیت ندارد.

■ ترین‌های صنعت لوازم خانگی (۱)

اسنوا پربازدیدترین

برند اسنوا با حدود ۲۴ میلیون بازدید، رتبه اول آگاهی از برند را میان برندهای ایرانی کسب کرده است.

کلور معاشرتی‌ترین

کلور در اینستاگرام بیشترین تعداد کامنت را در ۵ پست آخر خود دریافت کرده است. حضور بهرام رادان به عنوان سفیر برند در ویدیوهای منتشرشده توسط این برنده نیز، آنچه برخی کاربران آن را تشویق کارکنان مجموعه به تعامل در اینستاگرام تعبیر کرده اند براین موضوع تاثیرگذار بوده است.

پرفالوئرترین امرسان

برند امرسان با ۱۷۵ هزار فالوئر بیشترین دنبال کننده را در اینستاگرام دارد. این برند تنها ۱۱ پست در سال گذشته منتشر کرده و کاربران به طور متوسط ۳۱۵ واکنش به هر یک از ۱۲ پست آخر این برنده در اینستاگرام نشان داده اند.

■ ترین‌های صنعت لوازم خانگی (۱۲)

فعال‌ترین



صفحه اینستاگرام برنده بوتان در سال گذشته ۱۳۹۶ پست منتشر کرده و نرخ تعامل آن هم عدد قابل قبول ۴,۳۴ درصد بوده است.

سلبریتی محورترین



برند کلور علاوه بر بهره‌گیری چشمگیری از سفیر برنده خود، بهرام رادان در اینستاگرام، مجموعه‌ای از کارگاه‌ها و رویدادهای را با حضور چهره‌های برجسته صنعت سینما چون پارسا پیروزفر و پرویز شهبازی حمایت کرده است.

پرتعامل‌ترین



پارس خزر، با برگزار کردن مسابقه کامنتی با نرخ تعامل ۳۵ درصد، بیشترین نرخ انگیجمنت را بین کسب و کارهای ایرانی به دست آورده، اما تعداد پست بسیار کمی در یک سال گذشته منتشر کرده است.

با کمک دیتاك،

نبض برندهتان را در فضای مجازی بگيريد!

برای بررسی همه جانبه و ۳۶۰ درجه موقعیت برنده خود در
فضای مجازی، همین حالا با دیتاك تماس بگيريد ...